

MEHR KOSTENTRANSPARENZ DURCH PROZESSBASIERTE ZUSCHLAGSKALKULATION

DAS PROGRAMM:

Dieser Kurs umfasst Schritt 1 der Erfolgsformel für ganzheitliche Kostenoptimierung!

- Sie lernen in diesem Kurs das Konzept der prozessbasierten Zuschlagskalkulation bis in das kleinste Detail kennen. Die Struktur, Formeln, Definitionen und Zusammenhänge werden vorgestellt und live diskutiert.
- Während des zweitägigen Seminars wenden Sie das erlernte Wissen direkt an einem von Ihnen ausgewählten oder von uns zur Verfügung gestellten praktischen Beispiel an.
- Sie lernen, wie Sie die neugewonnene Fähigkeit und die damit erzeugbare Kostentransparenz im Berufsalltag (Vertrieb, Entwicklung, Einkauf...) einsetzen können.

Erfolgsformel für ganzheitliche Kostenoptimierung:



1 Transparenz schaffen

Sie lernen in Modul III, wie Sie im Team Alternativen zum aktuellen Status quo erzeugen und so die Kosten senken.



2 Ziele definieren

S.M.A.R.T.e Ziele definieren, wertschätzende Kommunikation im Raum der Werte (GPA Schema), Kennzahlssysteme (KPIs)



3 Alternativen entwickeln

Organisation, Durchführung und Nachbereitung von Kostenoptimierungsworkshops, Menschen verstehen mit DISG

Jetzt Anmelden Tel.: 0173 918 49 13 E-Mail.: sebastian.moeller@imoran.de

MEHR KOSTENTRANSPARENZ DURCH PROZESSBASIERTE ZUSCHLAGSKALKULATION

FAQ

Wann kann ich beginnen?

” Auf www.moeller-sebastian.de, im Bereiche Kurse, finden Sie aktuellen Termine. Vororttermine sind gesondert anzufragen.

Wie groß ist meine Investition?

” Der Preis für den Kurs "Mehr Kostentransparenz durch proessbasierte Zuschlagskalkulation" beträgt 950€ je Person.

Wie lange dauert das Seminar?

” Das Seminar findet an 2 Tagen und in Präsenz statt.

Gibt es Preise für Studenten?

” Ja! Wir gehen auf Ihre individuelle Situation ein. Jeder soll Zugriff auf die Cost Engineering Basics haben.

Wie kann ich sparen?

” Buchen Sie den Kurs "Kostenziele definieren und systematisch Potenziale entwickeln" - Einzelpreis 1.050€ je Person - dazu, sparen Sie je Kurs 17% (Paketpreis statt 2.050 nur 1.701€ je Person)

Gibt es einen Kurs, der auf diesen Kurs aufbaut?

” Kostenziele definieren und systematisch Potenziale entwickeln umfasst Schritt II und III der Erfolgsformel und ist ein eigenständiger Kurs. Um das Maximum herauszuholen, empfehlen wir dir vorher diesen Kurs (Schritt I) abzuschließen, weil Kostentransparenz die Basis für Kostenoptimierung ist.

Wo findet das Seminar statt?

” Wir bieten das Seminar in Berlin oder Halle Saale an. Vorort-Seminare sind gesondert anzufragen.

Gibt es während des Seminars Verpflegung?

” Ja. Die Verpflegung (Essen, Kaffee und sonstige Getränke) sind im Preis enthalten.

Jetzt Anmelden Tel.: 0173 918 49 13 E-Mail.: sebastian.moeller@imoran.de

MEHR KOSTENTRANSPARENZ DURCH PROZESSBASIERTE ZUSCHLAGSKALKULATION

8 GUTE GRÜNDE

*Sie oder Ihr Arbeitgeber sind unsicher? Hier sind
8 gute Gründe für das Seminar mit Sebastian Möller:*

1

Sie holen sich den direkten Zugang zu Knowhow aus der Kalkulation und Optimierung ohne ein Beratungsprojekt zu starten.

2

Sie lernen den Cost Down Profit Up Zyklus, anhand eines realen Praxisbeispiels und Unternehmens in denen dieser eingesetzt wird, kennen.

3

Sie bekommen ein ganzheitlich ausgearbeitetes Konzept zur Kostenkalkulation, dass es in der bestehenden Fachliteratur so nicht gibt und einen Mitarbeiter mit ständigem Draht zu einem Kostenexperten.

4

Nach dem Seminar können Sie die bestehende Kalkulationsmethodik in Ihrem Unternehmen auf Vollständigkeit und Richtigkeit überprüfen. Zu oft bleiben unwirtschaftliche Produkte durch ungenaue Kalkulationen unentdeckt.

5

Ihr Referent ist im Cost Engineering groß geworden und hat mehr als 8 Jahre Erfahrung in der Disziplin des Kosteningenieurwesens (Cost Engineering).

6

Reflektieren Sie mit Sebastian Möller gemeinsam Ihren Kalkulationsalltag. Ihr Kursleiter kennt die Hürden und Fallstricke aus diversen Projekten mit Unternehmen und weil er selbst Kalkulationskonzepte entwickelt.

7

Sparen Sie Zeit bei der Entwicklung und Konstruktion, in dem Sie Ihr neu erlangtes Kostenverständnis in den Prozess einfließen lassen.

8

Sparen Sie Geld, weil Sie in mit Ihrem Lieferanten durch die Kalkulation und der so erzeugten Cost Breakdowns faktenbasiert Kosten und Preise verhandeln. Verhandlungen, wie auf dem Basar, sind damit Geschichte.

Jetzt Anmelden Tel.: 0173 918 49 13 E-Mail.: sebastian.moeller@imoran.de